

News

Informazioni per gli amanti degli animali

Dicembre 2016 / Nr. 24
www.anifit.ch/news

ANiFiT
tierisch gut

Thanksgiving Day
Truthahn • Reis

turkey • dinde • tacchino

ANiFiT
tierisch gut

Delice de Cœur
Geflügel • Herz • Leber • Vollkornnudeln

poultry • volaille • pollo

ANiFiT
tierisch gut

Witwe Boites Schrecken
Geflügel • Lachs • Hirse • Karotten • Lauch • Preis Knoblauch

poultry • volaille • pollo

ANiFiT
tierisch gut

Eismeer Terrine
Weisfisch

whiting • poisson blanc • pesci bianchi

ANiFiT
tierisch gut

Des Jägers
Wild • Nudeln • Karotten • Lauch • Preis

venison • gibier • cacciagione

ANiFiT
tierisch gut

Falscher Hasen
Kaninchen • Kartoffeln • Karotten • Lauch

rabbit • lapin • coniglio

ANiFiT
65%

Little Rabbit
Rind • Kaninchen • Reis

rabbit • lapin • coniglio

DOG VITAL RIND

grain free
gluten free

CAT VITAL POULET

raw
grain free
gluten free

ANiFiT
65%

Falscher Hasen
Kaninchen • Kartoffeln • Karotten • Lauch

rabbit • lapin • coniglio

ANiFiT
60%

Puterichs Delight
Truthahn

turkey • dinde • tacchino

ANiFiT
60%

Captain Hook
Weisfisch • Hering

whiting • poisson blanc • pesci bianchi

2001 - 2016

ANiFiT
64%

Zum Goldenen Ochsen
Rind • Pansen • Haferflocken • Karotten

beef • boeuf • manzo

ANiFiT
64%

Bonanza
Rind • Geflügel • Kartoffeln

beef • boeuf • manzo

ANiFiT
67%

LACHS SALMON
SALMONIE
67% Fleisch
Vollkorn • Gemüse

grain free
gluten free

ANiFiT
67%

HERING HARENG
ARINGHE
67% Fleisch
Vollkorn • Gemüse

grain free
gluten free

ANiFiT
65%

TRUTHAHN DINDE
TAGCHINO
65% Fleisch
Vollkorn • Gemüse

grain free
gluten free

ANiFiT
67%

WEISFISCH AGNELLO
SON BLANC
BIANCO
67% Fleisch
Vollkorn • Gemüse

grain free
gluten free

ANiFiT
60%

Fisch à la Mode
Lachs • Kabeljau • Forelle • Tomaten

salmon • saumon • salmone

ANiFiT
67%

Dogy Goreng
Lamm • Geflügel • Reis

lamb • agneau • agnello

ANiFiT
66%

Bocuse
Lamm • Geflügel

lamb • agneau • agnello

ANiFiT
66%

Turkey Dream
Geflügel • Rind • Reis

poultry • dinde • tacchino

ANiFiT
60%

Don Pollo
Geflügel

poultry • volaille • pollame

ANiFiT
64%

Jamies Chicken
Geflügel • Rind • Reis

poultry • volaille • pollo

ANiFiT
64%

Ocean Gourmet
Lachs • Weisfisch

salmon • saumon • salmone

NUOVI PRODOTTI



Mix di frutta – disponibile in barattoli da 400 g

- solo con frutta non solforata e di tipo alimentare.
- ideale come complemento nella dieta BARF o in aggiunta all'alimentazione umida ANiFiT
- per tutte le razze e taglie di cani



Dog Dry Nature Manzo - disponibile in buste da 80 g, 5 kg e 10 kg

- Il nuovo cibo secco e pressato a freddo per i cani
- senza cereali
 - senza glutine
 - con olii pregiati



Dog Vital Manzo - disponibile in buste da 450 g

- Il nuovo cibo crudo (raw) per i cani
- senza cereali
 - senza glutine
 - crudo (raw)
 - liofilizzato



Präbiosan – disponibile in barattoli da 120 g

- La soluzione perfetta contro:
- flatulenza, fermentazione nell'intestino
 - costipazione cronica e diarrea
 - interazione tra diarrea e costipazione
 - malattie infiammatorie intestinali



Cat Vital Pollo - disponibile in buste da 450 g

- Il nuovo cibo crudo (raw) per i gatti
- senza cereali
 - senza glutine
 - crudo (raw)
 - liofilizzato



Pouch Oca - disponibile in pouch da 100 g e da 300 g

- con il 70% di carne di oca e di pollo, di ottima qualità
- con aggiunta di olio di cartamo per favorire un pelo sano e brillante
- senza glutine



Lievito di latte - circa 250 pastiglie

- Fonte naturale ricca di vitamina B, aminoacidi e oligo-elementi, il lievito migliora lo stato generale della salute e aumenta le difese immunitarie.



Contenuto

Editoriale	3
15 anni di ANiFiT	4-6
Storie di Leader	7-9
Dominanza	10-12
Dieta "raw"	13
Processi di produzione	14-15
La digestione	16-17
Präbiosan	18
Bacheca	19
Ordinazioni	20



Cari amici di ANiFiT,

Sono lieto di presentarvi questo numero speciale della rivista NEWS, dedicata al nostro quindicesimo anniversario.

Innanzitutto, desidero ringraziare di cuore tutti i collaboratori, i consulenti e i clienti di ANiFiT. Senza di voi, cari amici, non saremmo mai riusciti a festeggiare il 15° compleanno della nostra azienda. Un sentito e caloroso grazie!

In questi 15 anni, siamo cresciuti costantemente fino a diventare una delle maggiori aziende svizzere di vendita diretta, e ne siamo tutti veramente molto fieri.

Rimanendo sempre fedeli alla nostra filosofia, abbiamo potuto concretizzare le nostre idee di prodotti, che hanno sempre riscontrato un crescente successo. Tutto ciò è stato possibile realizzarlo grazie al sostegno di professionisti qualificati, veterinari e allevatori; così come le suggestioni dei clienti che hanno influenzato positivamente sui nostri prodotti di alta qualità.

Sono convinto che il segreto del nostro successo sia dovuto al fatto che insieme formiamo una grande squadra costantemente focalizzata sul seguente obiettivo comune: per i nostri amici a quattro zampe vogliamo solo il meglio.

Vi auguro quindi una buona lettura della rivista NEWS dedicata al nostro giubileo e un'ottima stagione invernale, dove vi abbiamo riservato diverse novità che vi sorprenderanno!

Michel Jüstrich
Presidente del Consiglio di amministrazione e fondatore di ANiFiT





Da un'idea sono nate una visione per gli animali e un lavoro per molte persone

Estate 2001

Mentre attraversavo un periodo con una situazione finanziaria piuttosto difficile, un consulente mi chiese se fossi interessato alla creazione di una nuova struttura aziendale. Gli dissi di no per tre volte, ma egli richiamò per ben altre tre volte in un mese: gli risposi sempre che non avrei avuto il tempo per nuovi contatti e che incontrarsi ora non avrebbe avuto nessun senso.

Però, quando insistette aggiungendo che avremmo dovuto assolutamente vederci perché si trattava di un'idea concernente il cibo per animali, il mio interesse aumentò rapidamente da zero a centocinquanta. Era la fine del mese di agosto.

Pochi giorni dopo ci riunimmo a Bregenz con Gabi Reuter e Herbert Wiegand e già il 19 ottobre 2001 la nuova società venne fondata ad Appenzello.

La filosofia aziendale

Fin dall'inizio, siamo stati sempre costantemente motivati a volere proporre la migliore alimentazione possibile per i nostri animali domestici - in primis i cani e i gatti.

Coscienti che il tipo e la qualità dei prodotti in vendita sul mercato lasciassero molto a desiderare, abbiamo deciso di concentrarci sullo sviluppo di una nutrizione adeguata. A differenza di quasi tutti gli altri cibi, ci siamo impegnati a utilizzare solo carne adatta anche per il consumo umano e, conseguentemente, ad essere in misura di offrire sempre una qualità superiore. Ma quest'unico argomento non

avrebbe potuto essere il solo vantaggio se il cibo che decidemmo di produrre non fosse stato anche completamente privo di additivi, conservanti, attrattivi e coloranti.

Anche il modo scelto con il quale desideravamo vendere i cibi ANiFiT fu chiaro: un prodotto così innovativo doveva essere commercializzato con la vendita diretta, perché solo in questa maniera avremmo avuto la possibilità di lavorare in un mercato già controllato da alcuni grandi fornitori e di non annegare nella marea pubblicitaria della concorrenza.

Il primo incontro di lavoro

Dopo un breve ma intenso periodo pubblicitario, il primo incontro ANiFiT ebbe luogo a Egerkingen, nel novembre 2001. Circa 45 persone interessate si radunarono un sabato pomeriggio per ascoltare le novità che sarebbero presto arrivate sul mercato. Questa prima riunione segnò l'inizio di una storia fortunata e la costruzione di una ditta seria e di successo. Delle 45 persone presenti quel giorno, la maggior parte è ancora con noi; alcuni addirittura (Barbara Kilchherr, Ruth Löffel, Alois Kümin, Robert Aebersold e molti altri) ricoprono ruoli di leader assoluti con centinaia di consulenti appartenenti alle loro strutture. La nostra attività si sviluppò rapidamente:

- la prima settimana di vendite con oltre 10'000 CHF di cifra d'affari fu raggiunta dopo 2 mesi
- il centesimo consulente venne registrato nel gennaio 2002

- dopo 9 mesi, l'azienda realizzava già dei profitti
- già durante il terzo anno venne superata la soglia dei 500 consulenti, nella sola Svizzera

Grazie ad una rapida crescita siamo così diventati, partendo da una piccola società con sede nell'incantevole Appenzello, una delle più grandi aziende svizzere di vendita diretta.

Alcuni ricordi degli inizi

All'inizio, tutto il lavoro amministrativo possibile venne affidato a collaboratori esterni. Quindi, la fiduciaria Fässler di Appenzello svolse tutti i compiti d'ufficio (dalle telefonate fino alla gestione delle finanze e ai conteggi delle provvigioni); i prodotti vennero invece immagazzinati e preparati per la spedizione presso una ditta di logistica. Tutto ciò fu realizzato affinché il piccolo team di gestione - all'inizio composto solo da Michel Jüstrich e Michael Benzko - potesse focalizzarsi appieno sul mercato e sui nuovi consulenti.

Successivamente la ditta venne ampliata per tappe; l'idea, la filosofia e il clima creatosi all'interno dell'azienda hanno permesso alla maggior parte dei dipendenti di farne parte ancora oggi: infatti, negli uffici di Appenzello sono sempre presenti, da oltre dieci anni, le nostre tre forze fondamentali: Gabi, Silvia e Lorena.

Dal 2003 al 2008, Michael Benzko ha tenuto oltre 1'000 conferenze sul tema della nutrizione per i cani e i gatti (EHKM).

Un periodo difficile

Come ogni nuova idea, anche ANiFiT non è stata risparmiata da periodi turbolenti e difficili. Le statistiche dimostrano chiaramente che queste difficoltà sono normali per una start-up: infatti, dopo 3 anni dalla fondazione rimane in vita il 30% di nuove ditte, e dopo 5 anni solo il 10%!

ANiFiT ha saputo sfidare tutti i problemi e le avversità riuscendo a sopravvivere a:

- truffatori, che spacciandosi come fornitori di grandi quantità di prodotti destinati a degli zoo, ci hanno sottratto notevoli quantità di merce (senza mai saldare il conto)
- il nostro partner tedesco, che con una cattiva gestione ha rovinato la sua ditta
- almeno tre aziende, che copiando ogni nostra parola ed iniziativa sono entrate in concorrenza diretta



Onori al nostro Team Elite



Vendere con successo, ricevere un'automobile



Etichette che non incollano bene



- le grandi aziende, che ci hanno assillato legalmente per eliminarci dal mercato,
- alcuni fornitori, che sono andati in fallimento

Una giovane azienda si sviluppa

Partendo da una gamma iniziale di prodotti piuttosto esigua ma ben definita, con 5 menù in barattolo e alcuni altri prodotti e leccornie, abbiamo potuto sviluppare gradualmente un vasto assortimento.

Le tappe più importanti sono state:

- l'introduzione del primo cibo secco
- l'introduzione dei prodotti Tetra
- l'introduzione dei prodotti Pouch
- l'espansione della linea di cibo secco con il VISION brevettato
- l'introduzione della linea ANiFiT Selection, con i più importanti accessori
- e durante questo autunno 2016, per il nostro 15° anniversario, il lancio di una novità in Svizzera: i prodotti ANiFiT Vital

Con un assortimento di circa 200 articoli, oggi ANi-

FiT offre la più ampia e variata gamma di prodotti di qualità e da 15 anni è sinonimo di cibo sano per cani e gatti sul mercato svizzero

Ancora alcune cifre

- oltre 1500 consulenti ANiFiT, pienamente convinti della nostra filosofia, consigliano giornalmente i nostri clienti
- con 11 collaboratori fissi (quasi tutte donne...) e più di 50 Teamleader, ANiFiT è ben presente nel mondo svizzero della vendita diretta
- più di 60'000 pacchetti, del peso di oltre 21 kg, sono spediti ogni anno dal nostro deposito
- 30 auto ANiFiT circolano sulle strade svizzere

Prospettive future

Con Michel Jüstrich quale unico azionista, il futuro di ANiFiT rimarrà assicurato come fornitore leader di cibo naturale di alta qualità, nonché come pioniere indipendente nell'alimentazione per i cani e i gatti.

ANiFiT

DOG DRY NATURE RIND

senza cereali
senza glutine
glutenfrei

ANiFiT

Il nostro nuovo cibo secco e pressato a freddo per i cani

- senza cereali
- senza glutine
- con oli pregiati

Andrea Ott

Venni a conoscenza di ANiFiT nel febbraio del 2002. Il motivo non furono gli affari, ma il cibo per cani, perché ero coinvolta professionalmente già da tempo con il problema della nutrizione per gli umani. Quando adottai un cane - Principe - fu quindi normale volerlo nutrire con il miglior cibo possibile. Dopo che tutti in famiglia ne fummo convinti, scoprimmo anche il potenziale che nascondeva l'idea di un network marketing collegato ad un «cibo sano e naturale per cani e gatti».

Durante gli anni successivi abbiamo raggiunto molti successi fino al 2012, quando diventai Executive Manager: tutto il team Ott deve essere fiero di poter celebrare dei record e ricevere i meritati onori.

Sono pure orgogliosa che molti colleghi consulenti abbiano lavorato per anni fianco a fianco, con me e con ANiFiT. La collaborazione con le altre strutture ANiFiT ha sempre funzionato bene e tra di noi esiste una relazione aperta, che mi rende felice! I due partner che realizzano il più alto fatturato fanno pure parte del mio team: li ringrazio di cuore, così come tutti gli altri. Con molti di essi sono legata da profonda amicizia, da anni, e di ciò sono loro molto grata.

Da quando conosco la ditta, ANiFiT ha ampliato notevolmente la sua gamma di prodotti. Ciò che all'inizio consisteva in pochi barattoli di carne e alcune leccornie per cani e gatti è diventato ora un ampio assortimento di notevole valore, con l'aggiunta di svariati accessori ed articoli di cura.

Sulle nostre strade si possono inoltre incrociare le automobili ANiFiT, che vediamo pure in occasione dei mercatini e delle manifestazioni. La famiglia ANiFiT è in crescita e sempre più persone e animali ci conoscono!

Anche se per noi non è sempre facile, perché la concorrenza cresce sempre di più, dobbiamo comunque continuare a rallegrarci per i nostri piccoli, ma importanti successi.

Sono molto felice di poter continuare e progredire con ANiFiT ancora per tanti anni ed essere presente sul terreno per i cani, i gatti e gli esseri umani!



Un caloroso augurio ad ANiFiT per i suoi 15 anni di esistenza e soprattutto a Michel Jüstrich, che ci permette di realizzare tutto ciò, non senza dimenticare i collaboratori di Appenzello e di Sarnen, che assicurano sempre professionalmente tutto il processo delle ordinazioni.

Andrea Ott



Barbara Kilchherr

Durante il mio soggiorno negli Stati Uniti, ho avuto la fortuna, tramite i miei brillanti vicini di casa, di conoscere l'eccezionale idea del business basato sul network marketing.

Grazie a svariati inviti ad importanti eventi, ai quali partecipavano persone di ogni ceto sociale, ho avuto l'occasione di incontrare gente entusiasta che enumerava tutti i successi ottenuti con i loro prodotti. Ero totalmente affascinata e ispirata da questa idea di business che, al rientro in Svizzera, mi misi alla ricerca di un prodotto adatto che trovai tramite il signor Wiegand: ANiFiT, alimenti per animali domestici.

Infatti, per me era molto importante offrire una dieta sana ai miei animali. Con ANiFiT, risultò chiaro fin dall'inizio che avevo finalmente trovato la ditta giusta con prodotti dei quali potessi fidarmi al cento per cento, perché sono sempre stata convinta che i nostri animali hanno il diritto a un cibo di qualità! Siccome i cani e i gatti ci accompagnano per tutta la vita come compagni leali e ci arricchiscono con molto affetto, ho desiderato ricompensarli con qualcosa di speciale, e ANiFiT mi ha dato questa possibilità.

Mi ricordo quando nel mese di ottobre 2001 ho assistito alla prima presentazione ANiFiT al Mövenpick di Egerkingen, accompagnata da caffè e deliziosi panini. In questa occasione invitai i coniugi Alois e Heidi Kümin e Susi e Jürg Lanz: entusiasti, iniziammo immediatamente con la nostra nuova attività di consulenti, ricevendo un set di partenza composto da diversi cibi succulenti per cani e gatti, affinché i nostri primi clienti a quattro zampe potessero degustare qualcosa di delizioso.

Già nella primavera del 2002 sono riuscita a raggiungere il fatturato necessario per poter ricevere una nuova fiammante Peugeot rossa ANiFiT. La mia attività è proseguita in seguito sempre con gioia, sviluppandosi in maniera costante e piacevole.

Apprezzo ANiFiT perché tutti i giorni sono a contatto con persone stimolanti e interessanti, di diversi strati



sociali ed età. Nel mio lavoro quotidiano ritrovo sempre una grande soddisfazione e appagamento e ne apprezzo appieno l'indipendenza finanziaria. Questo settore ha un potenziale enorme, perché dà non solo l'opportunità di riempire un po' di più il proprio portafoglio, ma anche di ottenere un reddito supplementare o un lavoro autonomo, offrendo dunque una possibilità da non sottovalutare a chi è già in pensione per aumentare il proprio reddito. Infatti, con l'avanzare dell'età, molte persone hanno meno opportunità di allacciare e mantenere nuovi contatti sociali: questo non può accadere con ANiFiT, perché qui si è supportati da varie parti e la solitudine è una parola sconosciuta.

Nel contatto con il cliente, ci vuole un po' di savoir-faire e di esperienza: non bisogna convincerlo ad acquistare, ma trasmettergli la nostra convinzione e il nostro entusiasmo sulla qualità e bontà del prodotto.

Sono felice e anche un po' orgogliosa di poter volgere uno sguardo sul mio lavoro pionieristico personale, e di potere affermare anche che "chi dorme non piglia pesci!" Il sogno della mia vita è diventato realtà e spero lo rimanga per molti e molti anni ancora con ANiFiT.

Vorrei ringraziare il mio meraviglioso team per il costante impegno, augurando a tutti di continuare ad avere grande fortuna.

Un sentito grazie anche a tutte le collaboratrici del servizio interno, a tutti i Teamleader, ai dipendenti del magazzino e naturalmente a Michel, che rimane per noi tutti il vero esempio da seguire.

Essere un amante degli animali è una delle più grandi ricchezze spirituali della vita!

Barbara Kilchherr

Ruth Loeffel

Circa 16 anni fa, il mio cane Rasty provò un prodotto fresco proveniente dalla Germania e che non era venduto in Svizzera. Purtroppo, a causa di un infortunio alla mano, doveti rinunciare a procurarmi questo cibo e continuai a malincuore a nutrire il mio cane con il cibo tradizionale.

Purtroppo, ma anche per fortuna..., il mio cane non tollerava più questo cibo industriale: iniziai quindi a chiedermi che cosa esso effettivamente contenesse e da dove provenissero le materie prime.

Così 15 anni fa iniziò la mia avventura personale con ANiFiT, poiché ho avuto la fortuna non solo di poter acquistare del cibo sano, ma anche di diventare consulente. Di tutto ciò non me ne sono mai pentita nemmeno per un secondo!

L'inizio non fu facile, soprattutto perché quasi nessuno conosceva il marchio ANiFiT. Fin dall'inizio, la nostra preoccupazione fu quella di nutrire gli animali con del cibo sano ed equilibrato e senza additivi chimici. Ma come siamo riusciti a farci conoscere dai detentori degli animali?

Il passaparola è stata la maniera più diretta per entrare in contatto con i clienti, anche grazie alla nostra cartolina di invito per una degustazione gratuita per cani e gatti che, accompagnata da un sorriso, ci ha aperto diverse porte.

Ho subito notato che quando l'animale è felice, lo è anche il suo detentore e lo sono pure io.

Da anni, non solo servo molti clienti abituali e ho stretto con loro molte belle amicizie, ma ho avuto la fortuna di conoscere tutta la Svizzera.

Inoltre, grazie alla mia rete di contatti, posso offrire ad altre persone nuove opportunità di successo con ANiFiT.

Così ho potuto gettare le basi del mio team con Bruno Theiler, Robert Aebersold, Christina Varkevisser, Mona



Gabathuler e con molti altri.

Assieme formiamo una squadra veramente forte ed affiatata. Desidero ringraziarli tutti per la cooperazione e l'amicizia, augurandomi di poter continuare il nostro percorso sempre tutti assieme. Il nostro lavoro è così bello, che possiamo organizzare al meglio il nostro tempo libero. E quando otteniamo dei risultati, ne veniamo premiati con dei viaggi assieme agli altri Teamleader, ad esempio a Barcellona e a Londra.

Lo scorso anno ho potuto realizzare il massimo dei miei desideri.

Chi mi conosce sa che, oltre ai cani e ai gatti, ho anche una grande passione per le giraffe.

Grazie ad ANiFiT e a Michel Jüstrich, ho potuto trascorrere un'intera mattinata con le giraffe a Rapperswil. Un sogno è così diventato realtà e ho vissuto una giornata indescrivibile e memorabile.

In quale altra azienda si possono ancora realizzare dei sogni? O decidere da sé come e quando andare in pensione? Non ne conosco molte altre....

Sono quindi molto orgogliosa di fare parte di ANiFiT!

Continuiamo ad andare sul terreno per offrire a tutti gli animali di compagnia il nostro cibo e, a chi è in cerca di un lavoro, parliamo sempre con fierezza dell'azienda ANiFiT!

Ruth Loeffel





La dominanza nel cane: ieri e oggi

Si fa un gran parlare di dominanza nel cane, con diverse opinioni e punti di vista in circolazione che spesso provocano accese discussioni. Ma cosa significano effettivamente i termini di dominanza, gerarchia, animali alfa? Esiste sempre un rapporto di dominanza tra l'uomo e il cane?

Nel 1802, Pierre Huber stilò per primo una classificazione gerarchica dei calabroni. Questa teoria venne applicata nel 1922 dal norvegese Thorleif Schjelderuf-Ebbe per i vertebrati, in questo caso i polli. Nacque così la teoria della gerarchia della dominanza, tramite la quale si arrivò successivamente a descrivere anche il comportamento dei lupi.

La teoria della dominanza è un puro costrutto teorico, che descrive le relazioni tra le specie viventi animali, organizzate in branco, in modo da determinare il rapporto che intercorre tra gli individui della stessa specie.

Il comportamento dei lupi è stato studiato a fondo e in seguito adottato anche per i nostri cani domestici: infatti si è affermato, e lo si dice tuttora, che

anche i discendenti dei lupi vivono in una comunità ben strutturata, il branco, con una gerarchia ben definita. Solo la coppia alfa, vale a dire le femmine e i maschi di più alto rango, possono procreare; nel momento del consumo dei pasti, prima mangiano i più forti e solo in seguito, e solo se rimane qualcosa, quelli più deboli e di rango inferiore; i posti più elevati sono riservati ai capo branco; ecc.

Per i cani si è anche asserito che la famiglia in cui vivono forma una specie di branco. Il cane, come membro inferiore, deve sottomettersi al capo famiglia, che assume la posizione alfa e si impone in ogni caso: egli consuma i pasti per primo, mentre solo successivamente possono mangiare i più deboli, cioè i bambini piccoli e, sempre per ultimi, i quadrupedi. Infine, al capo-branco sono riservati i posti più confortevoli della casa, come il divano e il letto.

Anche in questo caso, la lista può essere lunga. Questa teoria, se portata all'estremo, potrebbe avere delle conseguenze piuttosto negative anche per la maggior parte degli esseri umani: infatti, a

nessuna madre verrebbe mai in mente di lasciare morire suo figlio di fame mentre ha del cibo illimitato a disposizione. In realtà, come vedremo in seguito, questa teoria presenta molti punti deboli.

Nella vita di tutti i giorni, si ritiene ancora che un cane che dorme sul letto o che entra o esce dalla porta di casa prima del suo proprietario, sia dominante. Quindi, anche i cani giovani, soprattutto i cuccioli maschi, che durante la loro crescita si comportano già come degli adulti sono veramente dominanti? Perché tutte queste teorie sono messe in relazione con i lupi? Molti ricercatori, tra gli altri David Mech, hanno condotto per anni degli studi sui lupi che vivono in cattività. A differenza dei branchi in libertà, questi lupi selvaggi sono stati praticamente imprigionati, tutti insieme. Animali di diversa provenienza ed età si sono così trovati a convivere gli uni con gli altri, non riflettendo per nulla la struttura naturale nella quale convivono i lupi selvatici. Essi sono legati da stretti rapporti familiari: i genitori, i giovani di differenti età, le zie e gli zii vivono socialmente in un branco, dove ogni animale ha il suo compito ben definito. Gli adulti si procurano il cibo, lo portano ai

cuccioli e li nutrono, confutando quindi la teoria che solo gli adulti più forti debbano mangiare per primi; infatti, in caso di penuria alimentare si metterebbe in pericolo la sopravvivenza stessa della specie se i cuccioli dovessero morire di fame. I genitori insegnano ai lupacchiotti, procedendo per tappe, i loro futuri compiti, portandoli a caccia, coinvolgendoli nello svezzamento dei cuccioli e mostrando loro come ci si comporta in un sofisticato gruppo sociale.

La vita dei lupi tenuti in cattività è per contro caratterizzata da forti tensioni sociali, che portano inevitabilmente a scontri, le cosiddette lotte per il primato, soprattutto tra i cuccioli meno esperti. Si formano infatti gruppi innaturali che nulla hanno a che vedere con il comportamento sociale e le relazioni familiari naturalmente esistenti nei lupi selvatici.

Torniamo ora al concetto di dominanza, che invece è sinonimo di determinazione e di guida. Una caratteristica molto positiva, perché chi deve condurre ha bisogno di una personalità forte e sovrana, frutto di una sicurezza individuale e di chiarezza. Un cane dominante è quindi un cane sicuro: è comprensibile nel linguaggio del corpo, condivide le sue intenzioni chiaramente e lealmente e non fa prevalere le sue esigenze tramite la lotta (Fig. 1), perché i continui scontri, alla lunga, feriscono e indeboliscono. In questo senso, il cane "dominante" possiede quindi buone forme di comunicazione, è paziente e ha anche la capacità di evitare o risolvere i problemi con altri cani. Fondamentalmente, queste sono le caratteristiche che tutti desideriamo per il nostro cane! Cosa significa quindi il comportamento dei giovani maschi che si scontrano con gli altri cani, si gettano a terra quando giocano o tirano al guinzaglio quando vedono un altro cane? (Fig. 2) Questi soggetti, non avendo ancora avuto l'opportunità di socializzare con i loro coetanei, sono ancora molto incerti nella loro comunicazione e si spingono oltre i loro limiti, proprio quasi come degli adolescenti. Sicuramente, non sono ancora cani "dominanti" e sicuri di sé.



Fig. 1: Un anziano Malinois maschio, tranquillo, calmo e rilassato, osserva con aria serena e "dominante" ciò che lo attornia.





Fig. 2: Questo cucciolo di Labrador deve scoprire e imparare ancora molte cose. Il guinzaglio è allungato e il cucciolo sta tirando: è abbastanza normale, perché non sa ancora camminare con il guinzaglio allentato. Inoltre, si trova in una nuova famiglia e gli è stato messo da poco un collare con un guinzaglio. Il cucciolo non è dominante, ma non conosce ancora il mondo che lo circonda. Solo con un sacco di pazienza, molto tempo, comprensione e empatia potrà imparare tutto ciò che gli servirà per crescere nell'età adulta.

Allo stesso modo, il montare gli altri cani o le gambe delle persone non ha nulla a che vedere con il dominio. Piuttosto, mostra alta tensione e stress, che in questo modo il cane tenta di ridurre (Fig. 3). Anche le fluttuazioni ormonali possono portare a questo comportamento.

E tra gli esseri umani e il cane, come funziona il concetto di dominanza? Per definizione, essa descrive il rapporto predominante tra due individui della stessa specie. Il cane, come noi esseri umani, è educato ed influenzato dai suoi pari. Un cucciolo sa esattamente che lui è un cane e non un uomo, se è accolto a circa 10 settimane dalla nascita nella sua nuova famiglia, escludendo così una relazione basata sulla dominanza tra i due e i quattro zampe.

Scienziati di fama mondiale come David Mech, affermano quindi che la teoria della dominanza non può essere applicabile né ai lupi selvatici né tanto meno ai nostri cani, che sono invece esseri sociali molto competenti e con un forte senso di appartenenza alla famiglia. Quando possono, evitano completamente i conflitti: i recenti studi e osservazioni sui cani randagi lo confermano.

Ai cani piace riposare su una zona rialzata soprattutto per avere un osservatorio privilegiato per poter osservare ciò che succede attorno a loro: se il luogo è anche morbido e confortevole, a maggior ragione lo preferiscono (Fig. 4). Un cane che dorme sul letto ha dunque ben poco a che vedere con la teoria classica della dominanza!



Fig. 3: Un cucciolo ne monta un altro. I motivi possono essere svariati, ma sovente nascondono molta tensione e incertezza. Soprattutto in questi animali giovani, il montare non ha nulla a che fare con la dominanza o il desiderio sessuale, ma è una mera indicazione di sovra-eccitazione.

Per concludere, dobbiamo saper trasformare il concetto di dominanza in qualcosa di positivo, dimenticando tutte le idee preconcette e negative. Nessun cane vuole controllare il suo branco familiare, ma come essere sociale desidera solo vivere in un ambiente sicuro e familiare, la sua famiglia umana.

Letture consigliate:

- Barry Eaton, Dominanza: realtà o mito? Haqihana Editore
- Patricia McConnell, All'altro capo del guinzaglio, Tealibri
- Alessandro Vaira, Dominanza, status sociale, accreditamento: facciamo il punto, www.thinkdog.it/approfondimenti/dominanza-status-sociale-accreditamento-facciamo-il-punto
- Dr. Jacopo Riva, Medico veterinario comportamentista, Specialista in Etologia applicata e Benessere animale, Dominanza nel cane? Un mito da sfatare, www.ecodibergamo.it/stories/amici-con-la-coda/333792_dominanza_e_aggressivit_un_mito_da_sfatare_nel_cane



Fig. 4: Comodamente sdraiato sul divano, con coccole e relax. La vicinanza con gli esseri umani è una parte estremamente importante nella vita quotidiana e sociale del cane. Trascorrere del tempo insieme fa bene anche a noi bipedi.

Che cos'è la "dieta raw"

La filosofia della "dieta raw" si basa sull'utilizzo e il consumo al 100% dell'animale, come quando il lupo in natura consuma interamente la sua preda. Con carne, frattaglie, ossa, cartilagine e l'aggiunta di olii, i nostri animali da compagnia sono quindi nutriti con un'alimentazione equilibrata.

Dog Vital Manzo è un alimento completo costituito da porzioni perfettamente bilanciate di carne, frattaglie e olii di qualità alimentare. Gli ingredienti sono liofilizzati e quindi mantengono totalmente inalterate le loro proprietà, combinando la qualità con il gusto.

Dato che questo prodotto ha un elevato contenuto proteico, raccomandiamo ciò che segue:

- I cani piccoli e medi possono essere alimentati con questo nuovo cibo secco al 100%.
- per i cani da 25 fino a 60 kg di peso, aggiungere a questo nuovo alimento il nostro cibo secco tra-

dizionale o dell'ANiFiT Mix, dei fiocchi naturali o del riso soffiato.

Consigli particolari per l'utilizzo:

- Per facilitare la digestione, versare dell'acqua bollente e lasciar riposare per un paio di minuti prima di utilizzarlo
- Particolarmente indicato per cani allergici
- Come Snack vi proponiamo la carne secca di struzzo
- Non somministrare il nuovo cibo da un giorno all'altro, ma mescolarlo con del vecchio

In questo numero trovate anche un articolo sui processi di produzione del nostro cibo secco; potrete quindi capire nei dettagli come produciamo il Dog Vital Manzo e il Cat Vital Pollo.

ANiFiT

Dog Vital Manzo & Cat Vital Pollo

La nuova dieta cruda per cani e gatti

- senza cereali
- senza glutine
- raw
- liofilizzata



I nostri processi di produzione del cibo secco

L'estrusione - Dog DRY, Dog DRY Sensitive, Cat DRY, Cat DRY Fish

L'estrusione è il "procedimento di lavorazione meccanica di materiali malleabili, che consiste nel forzarli a pressione attraverso un foro sagomato del quale assumono la forma." (http://dizionari.corriere.it/dizionario_italiano/E/estrusione.shtml)

Il processo è spesso paragonato alla produzione del pane: mescolare, impastare, modellare e tagliare sono le fasi principali durante l'estrusione. Più semplicemente, tutti gli ingredienti vengono dapprima mescolati in un impasto e successivamente inseriti nel cosiddetto «estrusore», che dà il nome al processo produttivo.

Qui, l'impasto è sottoposto a una continua rotazione con temperature di circa 80-200 ° C per assicurarne una fermentazione ottimale. Al fine di ottenere una completa fermentazione del mangime e la distruzione sicura di microrganismi ed enzimi indesiderabili, il tempo di permanenza necessario della miscela nell'estrusore è di circa 4 - 5 minuti a basse temperature.

Nella fase finale, la miscela dell'impasto viene pressata attraverso un'apertura sagomata e tagliata in croccantini all'uscita dall'estrusore.

Poiché le condizioni di pressione e di temperatura all'esterno dell'estrusore differiscono sostanzialmente da quelle all'interno del dispositivo, le crocchette lievitano dopo aver lasciato l'estrusore (come la pasta), assumendo così in seguito la loro forma, grandezza e struttura granulare definitiva. Dopo un ulteriore essiccamento, i croccantini vengono raffreddati a temperatura ambiente, spruzzati con grassi e vitamine e alla fine impacchettati.

La pressatura a freddo – Dog DRY Nature Manzo

Le materie prime che i nostri fornitori utilizzano per

la pressatura a freddo sono sottoposte a rigorosi controlli di qualità. Se questi sono positivi, le materie prime vengono immagazzinate in appositi silos; esse sono fornite in forma essiccata e macinata, tranne gli olii, che vengono conservati in un locale in sacchetti e bottiglie.

Quando si inizia la produzione, i singoli componenti della ricetta sono raccolti in un lotto di 2 tonnellate e mescolati delicatamente. Il processo di miscelazione richiede più di 45 minuti, dal momento che è molto importante che si produca il meno calore possibile.

La miscela viene in seguito inserita in una pressa per formare i pellets. Tramite un processo di raffreddamento appositamente sviluppato, i pellets vengono formati senza utilizzare il vapore o un calore eccessivo, mantenendo inalterata la loro forma. Grazie a questo procedimento, essi non rimpiccioliscono e possono essere ottimamente digeriti dal cane.

Il nostro produttore è costantemente impegnato ad ottimizzare questo metodo di produzione, per abbassare ulteriormente la temperatura e riuscire così a mantenere sostanzialmente inalterati nei pellets anche gli ingredienti vegetali e salutari secondari, come le erbe aromatiche.

La liofilizzazione – Dog Vital Manzo e Cat Vital Pollo

Il nostro produttore adotta il processo della liofilizzazione lenta, della durata di 48 ore.

Fase 1:

Le materie prime sono congelate per preservarne la freschezza

Fase 2:

Le materie prime vengono poste nel liofilizzatore, dove viene creato il vuoto, sotto pressione e con temperature estremamente basse.

Fase 3:

L'acqua si sublima in cristalli di vapore in pochi millisecondi, passando dallo stato solido allo stato gassoso.

Fase 4:

Il gas che si è formato viene inserito in uno speciale congelatore a piastre, alla temperatura di -60°.

Fase 5:

Al contatto, il gas viene riconvertito in ghiaccio e poi raccolto sulla piastra.

Fase 6:

Il processo viene ripetuto per 44 - 48 ore fino a quando tutti i cristalli di ghiaccio sono stati trasformati in gas. Rimane quindi solo la materia secca.

I vantaggi di questo metodo di produzione sono:

- la struttura originale degli elementi rimane inalterata
- l'asciugatura è delicata grazie alle temperature più basse
- gli aromi si conservano meglio rispetto ai metodi convenzionali di essiccazione
- la qualità del cibo è migliore
- buona capacità di rigonfiamento
- le vitamine vengono preservate

Per concludere

Qualunque sia il cibo secco ANiFiT che scegliete per i vostri animali da compagnia, i nostri prodotti garantiscono:

- elevato contenuto di carne controllato
- materie prime di qualità alimentare
- dichiarazione trasparente al 100%
- nessun esperimento sugli animali o trasporti inutili



Controllo della produzione



Processo produttivo

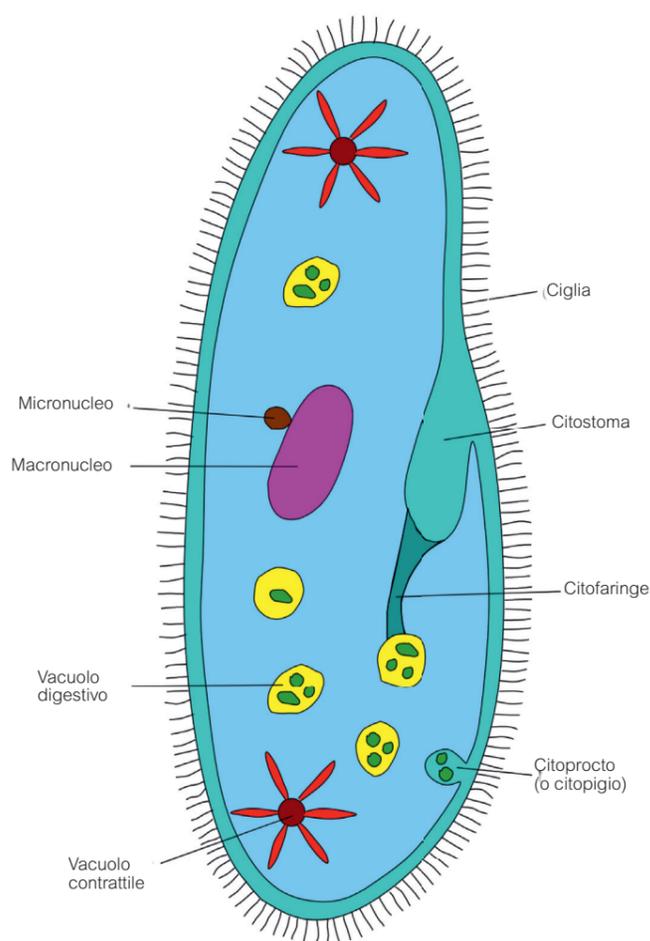


Processo produttivo



La digestione

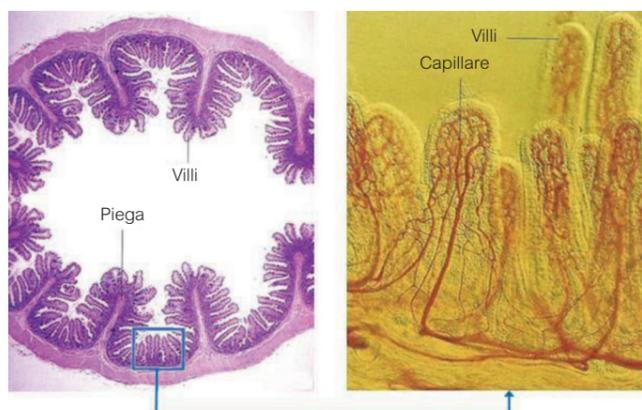
Ce ne è voluto del tempo, milioni di anni, affinché un batterio apparisse sulla terra; e poi ancora altri milioni prima che un protozoo vedesse la luce ... Questi organismi, benché molto piccoli, sono delle costruzioni meravigliose, con forme molto diverse, che possono riprodursi e vivere. Per fare ciò, hanno dovuto costruirsi una membrana (la loro pelle) molto speciale, abbastanza forte per contenere il loro protoplasma (il loro corpo fluido) e abbastanza porosa per nutrirsi. Infatti, i protozoi, anche se non hanno la bocca, si nutrono comunque! In alcuni parameci ciliati si può addirittura riconoscere una bozza di apparato digerente:



www.zoology-uclouvain.be

Madre Natura ha però voluto complicare le cose e creare degli organismi ancora più grandi. Per motivi fisici, però, non è stato possibile far vivere un grande protozoo, quindi sono apparsi degli organismi multicellulari. Ma ecco sorgere un nuovo problema: le cellule devono collaborare tra loro e quelle che non si trovano sulla superficie devono potersi alimentare in ogni caso. L'astuzia è quindi stata quella di specializzare le cellule e di organizzarle in modo che si aiutino a vicenda ... Così sono nate le cellule della pelle, del sistema nervoso e muscolare e dell'apparato digerente. Ma non tutto è andato subito liscio e ci sono stati necessari diversi tentativi per sviluppare un organismo in grado di vivere. All'inizio, la bocca era solo un'apertura con un'estensione, un sacchetto per contenere alimenti. Le meduse, per esempio, non hanno l'ano e sputano fuori ciò che non digeriscono.

Mangiare e sputare non è molto pratico e rapidamente gli organismi hanno sviluppato un ano. Il cibo entra da una estremità del corpo e ne esce da un'altra: questa invenzione è stata decisiva per l'evoluzione degli animali e alcuni sono diventati molto grandi, anche del peso di diverse tonnellate ... L'apparato digerente si è specializzato e differenziato per ogni diversa modalità di nutrizione. Gli erbivori hanno



Sezione dell'intestino crasso e dei suoi villi



Le meduse non hanno l'ano e devono sputare fuori quello che non digeriscono.

sviluppato una grande tasca (un pre-stomaco) per immagazzinare l'erba e i batteri; i cavalli hanno ingrandito notevolmente il loro intestino cieco (nell'uomo, l'appendice vermiforme), per immagazzinare i batteri. Nei carnivori come i cani e i gatti, degli organi specializzati come il fegato e il pancreas hanno la missione di facilitare la digestione. Il tratto digestivo è allungato e al suo interno, la mucosa è piegata su se stessa e coperta da villi, che hanno il compito di trattenere i batteri e favorire l'assorbimento delle sostanze nutrienti.

Il sistema digestivo di un carnivoro contiene circa 100.000 miliardi di batteri, circa 10 volte di più rispetto al numero di tutte le cellule dell'individuo! Si è sempre ritenuto che gli organismi invisibili come i batteri e i protozoi aiutassero la digestione, ma è solo ora, dato che la nostra alimentazione si sta degradando e sta diventando sempre di più indigesta e tossica, che ci interessiamo maggiormente e più in dettaglio alla flora intestinale. E quello che abbiamo scoperto è affascinante. I primi abitanti della terra, i batteri, ci accompagnano da sempre nella vita. I ricercatori hanno descritto la flora intestinale come l'organo essenziale per la vita e lo hanno chiamato microbiota. In un carnivoro, ciò rappresenta circa 1,5 kg, cioè miliardi di batteri. Questi batteri sono anaerobici, perché muoiono a contatto con l'aria e questo è il motivo per cui è inutile aspettarli "all'uscita", come lo facevano i medici che non avevano in tal modo mai immaginato la grandezza e l'importanza del

microbiota. In maniera ancora più straordinaria, è stato dimostrato che questi batteri interagiscono con le nostre cellule (che in realtà sono molto simili ai batteri) utilizzando dei messaggi chimici o nervosi: modificando il microbiota di un uomo, si modifica anche il suo umore, la sua personalità, la sua capacità intellettuale e il suo stato infiammatorio. I cani e i gatti soffrono maggiormente dei danni provocati dall'alimentazione industriale e, come gli esseri umani, alterando il loro microbiota, è possibile agire sulla loro digestione (diarrea, costipazione), il loro stato infiammatorio (artrosi) e provocare dei disturbi metabolici (carenze alimentari, sovrappeso). Queste scoperte porteranno a terapie efficaci contro il cibo spazzatura e il malessere generalizzato che purtroppo stanno diventando sempre più frequenti.

Il termine microbiota non comprende solo la flora batterica, ma anche tutta la flora intestinale, come i probiotici e i prebiotici, che sono l'alimento dei probiotici. Ci sono farmaci che contengono probiotici, ma sono difficili da produrre. Il futuro sembra quindi piuttosto orientato verso la produzione di prebiotici, che possono cambiare i probiotici. Quindi, con sostanze nutritive senza effetti secondari o nefasti sul corpo, sarà possibile agire su patologie gravi, come ad esempio l'artrosi.

Dr. Michel Fellrath med-vet, biologo



Präbiosan

Un prodotto per cani e gatti



Il corretto equilibrio del processo intestinale

L'equilibrio e l'efficienza dell'intero processo digestivo dipendono dal sistema nervoso dell'intestino, che è composto da 100/200 milioni di neuroni.

Esso è situato tra due strati muscolari della parete intestinale e dirige il complesso processo di digestione e di assorbimento partendo dall'esofago via lo stomaco, la cistifellea, il pancreas, l'intestino tenue e crasso fino all'ano. Questo «secondo» cervello funziona in armonia con il nostro cervello «giusto».

Se la comunicazione tra i due cervelli è interrotta, ciò può portare a problemi di stomaco e intestinali, e quindi a forti dolori addominali, comportamento nevrotico e disturbi cognitivi.

A cosa servono i prebiotici?

Attraverso la loro composizione, i prebiotici di qualità favoriscono una qualitativa e quantitativa rigenerazione della flora intestinale.

Questo effetto è raggiunto grazie ad una complessa gamma di nutrienti di componenti naturali e da un processo di fabbricazione esclusivo.

I prebiotici sono vettori terapeutici preziosi; anche se non sostituiscono né mettono in discussione il processo terapeutico, lo sostengono sistematicamente in quanto assicurano l'equilibrio dell'intestino, organo chiave della nostra salute, anche sul principio nutrizionale, immunologico e neurologico.

Perché i problemi intestinali sono sempre più frequenti?

Lo stile di vita moderno, la dieta industrializzata, il consumo eccessivo di antibiotici e lo stress sono

fattori responsabili di disturbi intestinali.

Präbiosan rigenera e bilancia la flora intestinale grazie a degli agenti prebiotici attivi e ad elementi nutrienti, che hanno la particolarità di sostenere selettivamente la flora saprofitica.

Qual è il campo di applicazione di Präbiosan?

- flatulenza, fermentazione nell'intestino
- costipazione cronica e diarrea
- interazione tra diarrea e costipazione
- malattie infiammatorie intestinali
- sensibilità a sostanze chimiche e / o cibi diversi
- eliminazione dei grassi
- eliminazione delle irritazioni provocati dalle coliche
- regolazione del bilancio idrico nell'intestino
- regolazione del pH intestinale (indispensabile per migliorare le contrazioni ondulatorie)
- espulsione dei residui fecali rimanenti nell'intestino e nelle pareti del colon

Per ottenere un risultato ottimale, si consiglia un trattamento giornaliero 1 - 2 volte all'anno e per la durata di 3 mesi, senza interruzioni.

È anche possibile utilizzare il prodotto per un trattamento più intenso durante diversi mesi senza problemi.

Bacheca ANiFiT

Cara signora Piccirillo,

desidero ringraziarla per la sempre puntuale fornitura di cibo. L'apertura del pacchetto è stata doverosamente sorvegliata dal nostro Yorkshire Exel - e sia lui che io abbiamo gradito la bellissima sorpresa! Grazie di cuore per MIMI. Parafrasando la vecchia canzone di Bill Ramsey: "Ohne Krimi geht die Mimi nie ins Bett", potrei dire che "Senza Mimi Exel non va a letto".

Grazie ancora!

Buonasera Peter

Grazie mille per avermi inviato il Fructosan. Stupidamente non l'ho detto ad Anita, così domenica mattina è partita senza guardare con te. Però ora grazie al tuo invio, è tutto a posto. Al mio cane Asena, questa polverina fa molto bene e tutta la gamma di prodotti ANiFiT mi ha pienamente convinto: ad esempio il Fructosan e la verdura secca potrei mangiarli io, hanno un sapore e un odore così gradevoli!

Grazie ancora e un caro saluto, Gerda

Buongiorno signora Bänziger

Sono contenta che volete avere delle notizie. È diventato anziano (ora ha 14 anni), è pigro e immobile e a volte mi assomiglia; non ci sente più bene e non ha quasi più denti. Però di tanto in tanto mi porta a casa le interiora di un uccello. ANiFiT è eccezionale. Nell'ultimo anno e mezzo ha perso un po' di peso, da 6,7 a 6 kg. Mangia solo ANiFiT, ad eccezione di quello che si procura nella natura, ma non più tanto come prima.

Cordiali saluti da Winterthur al Ticino

Liz Stärk



Diventate Fans di ANiFiT:

www.facebook.com/ANiFiT.ch



Ordinazioni

Numero cliente _____

Nome, Cognome _____

CAP _____

Via, no. _____

il mio consulente _____

Una volta alla mia prossima consegna (abo)

Nuovi prodotti:

Quantità

Cane

Dog Vital Manzo 450g CHF 49.00



Dog Dry Nature Manzo 10 x 80g CHF 20.00



Dog Dry Nature Manzo 5kg CHF 56.00

Dog Dry Nature Manzo 10kg CHF 99.00

Mix di frutta 400g CHF 29.00



Gatto

Cat Vital Pollo 450g CHF 49.00



Pouch Oca 12 x 100g CHF 28.80



Pouch Oca 6 x 300g CHF 24.00

Lievito di latte ca. 250 pastiglie CHF 18.00



Alimento complementare per cani e gatti

Präbiosan 120g CHF 42.00

Präbiosan 3 x 120g CHF 118.00

